

Споразумения за лицензиране. Както може да се констатира в табл. 2, "споразуменията за лицензиране са дългосрочни договори, които обхващат трансфера на правото да се използва специфично ноу-хау. Обикновено ползвателят на лиценза заплаща на притежателя на лиценза възнаграждение, основано върху количеството или продажбите на резултата, който възплащава трансферираното ноу-хау. Понякога обаче (пакети от) патентите са разменяни за други патенти, което прави реалното заплащане излишно. Този тип споразумения са наричани "споразумения за кръстосано лицензиране". Трансферираното знание може да се отнася до един или повече продукти, производствения процес или научноизследователските и развойни дейности, представлящи настоящи или настоящи и бъдещи технологии. В последния случай развитието в специфицирана продуктова гама също бива трансферирано на ползвателя на лиценза" (Bell, 1996, с. 11).

Таблица 2

**РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ СПОРАЗУМЕНИЯТА ЗА ЛИЦЕНЗИРАНЕ
(ВИД НЕКАПИТАЛОВ СТРАТЕГИЧЕСКИ СЪЮЗ)
И МЕЖДУНАРОДНИТЕ СЪВМЕСТНИ ПРЕДПРИЯТИЯ
(КАПИТАЛОВ СТРАТЕГИЧЕСКИ СЪЮЗ)**

Споразумения за лицензиране (вид некапиталов стратегически съюз)	Международни съвместни предприятия (капиталов стратегически съюз)
Ограничени договорни взаимоотношения във времето	Относително трайни взаимоотношения между фирмите учредители
Игнориране от страна на притежателя на лиценза на стратегията на ползвателя на лиценза	Връзка със стратегиите на фирмите учредители
Незначителни стимули от страна на притежателя на лиценза за осигуряване на <i>ex post</i> съдействие на ползвателя на лиценза	Съдействие между фирмите учредители
Малък политически риск	По-голям политически риск
Възможни проблеми с репатрирането на валутата по плащанията на притежателя на лиценза	Улеснено репатриране на валута
Възможна конкуренция от страна на ползвателя на лиценза	Възможна конкуренция между фирмите учредители

Източник: Адаптирана от Langefeld-Wirth (1992, с. 32).