

като цяло е била изграждана на импортно-експортни принципи, доколкото само в определени промишлени сектори е налице ресурсна осигуреност на производството с местни суровини и материали. Значителна част от входния ресурс на инвеститорите от ЕС се внася от чужбина, като една от основните причини е липсата на подходящи местни доставчици (табл. 15). Особено важно обаче е качеството на предлаганите вносни суровини макар при по-високи цени. Не без значение са и надеждността на доставките, по-добрите договорни условия и осигуреното следпродажбено обслужване.

Таблица 15

ВНОС И ПРИЧИНИ ЗА ВНОСА НА СУРОВИНИ И МАТЕРИАЛИ

(Проценти)

	Да	Не	Неотговорили
V32. Купувате ли суровини и материали от чужбина?	68.1	29.8	2.1
V33. Какви са причините за внасяне на суровини?			
A. По-ниски цени	23.6	67.3	9.1
B. Липса на подходящи местни доставчици	84.2	14.0	1.8
C. По-високо качество	85.0	10.0	5.0
D. По-добри договорни условия	48.1	37.0	14.8
E. По-голяма надеждност	54.7	34.0	11.3
F. По-добри условия за следпродажбено обслужване	43.4	39.6	17.0

Друг важен мотив за предислоциране на стопанската дейност на европейските компании в България е осигуряването на по-големи възможности за продажба на крайната продукция. Търсенето на пазари не трябва да се разглежда в тесен смисъл, ограничено в рамките на пазара на страната приемник. В определени случаи са налице различни възможности за експорт в трети страни при осигуряване на необходимите конкурентни качества на продукцията.

Важно е да се отбележи, че сред европейските инвеститори у нас преобладават производители и търговци на масови продукти (табл. 16, V34). Сравнително рядко се срещат предприятия, ориентирани към малко на брой потенциални клиенти. Възможно е дори част от посочилите ограничен брой клиенти всъщност да договорят пласмента на продукцията си с определени дистрибутори, възприемани като директни клиенти.