

Основната част от доставчиците са български фирми без чуждестранно участие, което на този етап свидетелства за наличието на известно доверие и установени трайни стопански отношения. Над половината от чуждите инвеститори ползват като основен доставчик местна фирма, но и немалка част са обвързани с чуждестранно притежавани или контролирани доставчици.

Таблица 9

ДЯЛ НА БЪЛГАРСКИТЕ ДОСТАВКИ НА ВХОДНИ РЕСУРСИ

(Проценти)

B21. Какъв е дялът на доставките от български производители?	Относителен дял
По-малко от 10%	11.8
11 - 25%	9.7
26 - 50%	22.6
51 - 75%	25.8
Над 75%	21.5
Не може да прецени	8.6
Общо	100.0

По отношение на стойностния обем на доставките се наблюдава по-голямо разнообразие - приблизително равномерно са разпределени европейските предприятия според дела на закупуваните входни ресурси от български фирми (табл. 9). Въпреки това удовлетворението от цените, качеството и сроковете на доставка е сравнително високо декларирано от над три четвърти от представителите на европейските предприятия (табл. 10, B22). В това отношение обаче има какво да се желае от българските доставчици, които все още развиват своите способности и управленски качества в условията на преход към пазарна икономика.

Българските подразделения на компаниите от ЕС все още не разчитат на неформалните споразумения, каквито се практикуват в страните с развити пазарни отношения и бизнескултура (табл. 10, B23). Преобладават основно формалните договорни отношения с основния български доставчик както в краткосрочен, така и в дългосрочен план. Масова практика сред европейските инвеститори все още е договарянето на всяка отделна доставка, което не е присъщо с оглед осигуряването на основната част от входния ресурс.