

Таблица 10

**ДОГОВОРНИ ОТНОШЕНИЯ И УДОВЛЕТВОРЕНIE
ОТ ОСНОВНИЯ БЪЛГАРСКИ ДОСТАВЧИК**

(Проценти)

B23. С какъв договор уреждате отношенията си с Вашия основен български доставчик?	Да	Не	Неотговорили
A. Джентълменско споразумение	22.7	66.7	10.6
B. Дългосрочен договор	55.8	33.8	10.4
C. Краткосрочен договор	48.6	40.0	11.4
D. Договор за всяка отделна доставка	52.1	34.2	13.7

B22. Удовлетворени ли сте от Вашия основен български доставчик по отношение на:	Да	Не	Неотговорили
A. Сроковете за доставка	77.2	14.1	8.7
B. Цените на доставяните ресурси	77.4	16.1	6.5
C. Качеството на доставките	72.5	20.9	6.6

Едно възможно обяснение за това разнообразие на договорните отношения, практикувани от представителите на предприятията от ЕС, е наличието на сълна конкурентна среда при доставчиците (табл. 11). Сравнително по-рядко се срещат случаи на доставчик монополист или група свързани доставчици.

Таблица 11

БРОЙ НА ДОСТАВЧИЦИТЕ НА ЧУЖДИТЕ ИНВЕСТИТОРИ

(Проценти)

B25. Колко потенциални доставчици имате?	Относителен дял
Само един доставчик	8.9
Много конкуриращи се	76.7
Няколко свързани доставчици	7.8
Нямаме местен доставчик	6.4
Общо	100.0

Една от особено важните детерминанти на избора на основен български доставчик от представителите на европейските предприятия е изпълнението на сроковете на доставка (табл. 12). Очевидно то е от най-съществено значение за производствения процес, съдействащо за понижение на рисковете от закъснения, макар и необвързано с териториалната близост на източниците на сировини и материали (непосочвана като важен фактор). Изграденото взаимно доверие с основния доставчик, с когото обикновено са установени най-дългосрочни